

DIE BRANCHEN-LÖSUNG FÜR

# Weinhandel und Weinproduktion

Eine Branchen-Lösung auf Basis

Microsoft® Business Solutions-

**NAVISION®**

## Ihre Qualifizierte Branchen-Lösung auf Basis der Microsoft Business Solutions-Produkte

Microsoft Business Solutions unterstützt die Kompetenz der Partner in besonderem Maße. Die Microsoft Business Solutions-Partner verfügen über ausgewiesene Expertisen in ihrer Branche und wissen, welche speziellen Funktionalitäten für eine Unternehmenslösung in diesem Bereich benötigt werden.

**Das Ergebnis dieser Zusammenarbeit** sind die qualifizierten Branchen-Lösungen von Microsoft Business Solutions, die bereits auf die branchenspezifischen Geschäftsprozesse Ihres Unternehmens zugeschnitten sind.

**Um die Qualität der Lösungen sicherzustellen**, werden die Branchen-Lösungen von Microsoft Business Solutions eingehend hinsichtlich der Kompetenz des Partners und der angewandten Methodik bei der Entwicklung und Implementierung untersucht. Nur Branchen-Lösungen, die diese Prüfung bestehen, dürfen sich qualifizierte Branchen-Lösungen nennen - und geben Ihnen die Sicherheit für Ihre Investition.

**Die Branchen-Lösungen sind vollständig in die Unternehmenslösung integriert** und werden von Microsoft Business Solutions-Partnern entwickelt, vertrieben und gepflegt.

**Entscheiden Sie sich für mehr Erfolg in Ihrer Branche.  
Entscheiden Sie sich für die hier vorgestellte qualifizierte  
Branchen-Lösung für Ihr Unternehmen.**

Copyright © 2004  
Microsoft, Windows, Windows NT, BizTalk, Navision und Axapta sind entweder eingetragene Markenzeichen oder Markenzeichen der Microsoft Corporation bzw. Microsoft Business Solutions ApS oder deren verbundenen Unternehmen in den USA und/oder anderen Ländern. Microsoft Business Solutions ApS ist eine Tochtergesellschaft der Microsoft Corporation. Alle anderen in diesem Dokument genannten Firmennamen und Produktnamen sind möglicherweise Markenzeichen der jeweiligen Rechtsinhaber. Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen können ohne vorherige Ankündigung bei Bedarf geändert werden. Diese Unterlagen dürfen weder in Teilen noch als Ganzes ohne vorherige schriftliche Zustimmung der Microsoft Corp. in irgendeiner Form oder über irgendwelche Mittel reproduziert oder übertragen werden. Die Microsoft Corp. lehnt jede Haftung für Fehler und Unterlassungen in diesem Dokument ab. Sämtliche nicht ausdrücklich gewährten Rechte bleiben vorbehalten.

Stand: Dezember 2004  
Verantwortlich für den Inhalt:  
**MBS - Modern Business Systems**  
Hasnerstraße 11  
A-4020 Linz  
Tel.: +43(0)732/652767-0  
Fax.: +43(0)732/652767-299  
e-Mail: [linz@mbs.at](mailto:linz@mbs.at)  
[www.mbs.at](http://www.mbs.at)

# Die Branchen-Lösung für Weinhandel und -produktion

Die Qualitätsansprüche der Konsumenten an den Wein, und dadurch auch an die Produzenten steigen. Selten, wie bei diesem Produkt treffen Erfahrung und Innovation so zusammen. Moderne Technologien im Keller sind hier genauso gefragt, wie das Wissen um die richtige Verarbeitung des Weins. Durch wachsende Ansprüche seitens der Kunden, Wettbewerbsdruck, drohenden Margenverfall, steigenden Produktionskosten, müssen sich die Unternehmen immer wieder neuen Herausforderungen stellen. Deshalb ist es notwendig, auf ein leicht zu bedienendes, umfassendes Informationssystem zugreifen zu können. Kann man jederzeit auf die passenden Informationen seines Unternehmens zugreifen, hat man im Wettbewerb und in der Entscheidungsfindung gegenüber den Mitbewerbern die Nase voran. Man sichert sich damit nicht nur Marktanteile, sondern verschafft sich auch den entscheidenden Vorsprung zur Konkurrenz.

## EINE LÖSUNG NACH MASS

Die MBS - Modern Business Informationssysteme GmbH hat für Unternehmen im Bereich Weinerzeugung und Weinhandel eine Branchenlösung - Wein Plus - entwickelt. Sie beinhaltet eine ausgereifte Standardsoftware, die weltweit zum Einsatz kommt, und berücksichtigt die wesentlichen Anforderungen der Branche, die auf der langjährig erworbenen Branchenerfahrung der MBS beruhen. Durch die individuelle Auswahl aus dem umfangreichen Modulangebot können alle Anforderungen des Kunden abgebildet werden. Eine benutzerfreundliche Oberfläche und praxiserprobte Abläufe helfen dem Anwender bei der Abwicklung von anfallenden Geschäftsprozessen.

## DIE OPTIMALE GESAMTLÖSUNG FÜR DAS UNTERNEHMEN

Wir verfügen über hohe fachliche Kompetenz, bieten ein modernes, zukunftssicheres Produkt an und erstellen für jedes Unternehmen die passenden Lösungskonzepte. Durch die Einführung eines ERP-Systems in ein Unternehmen können Geschäftsprozesse vereinfacht, Abläufe neu überdacht und Kundenbindungen verbessert werden. Es ist ein optimales Werkzeug zur Unternehmenssteuerung.

## INVESTITIONSSICHERHEIT GARANTIERT!

Die Branchen-Lösung Wein Plus bedeutet für Ihr Unternehmen ein Höchstmaß an Investitionssicherheit. Da sie auf Microsoft-Technologie basiert, ist eine Unterstützung und Weiterentwicklung der Software garantiert. Moderne Technologie und hohe Funktionalität kombiniert, mit den Branchenerweiterungen, eröffnen dem Anwender langfristig beste Wettbewerbsvorteile.

## Zielgruppe der Branchen-Lösung:

### Mittelständische Unternehmen aus den Bereichen

- Weingütern
- Weinkellereien
- Sektkellereien
- Winzergenossenschaften
- Wein- und Sektimporteuren
- Weingroßhandel
- Vinotheken



# Eine flexible Software, die sich rechnet

## Die Standardmodule von Microsoft Navision

### Finanzmanagement Integriertes EDV-gestütztes Rechnungswesen

- Finanzbuchhaltung
- Anlagenbuchhaltung
- Kostenrechnung
- Personalwesen
- Lohn & Gehalt

### Supply Chain Management Optimierung der Wert- schöpfungskette mittels EDV

- Kreditoren & Einkauf
- Debitoren & Verkauf
- Lager & Logistik
- Abfüllung
- Chargenverwaltung
- Ressourcen
- Projekte

### Customer Relationship Management EDV-gestützte Pflege von Kundenbeziehungen

- Marketing & Vertrieb
- Vertriebscontrolling

### E-Business Elektronische Abwicklung von Geschäftsprozessen

- User Portal  
(Zugriff über Internetbrowser)
- Commerce Portal  
(Zusammenarbeit mit Kunden/  
Lieferanten über das Internet)
- Commerce Gateway  
(elektronischer Datenaus-  
tausch)

## IMMER UP-TO-DATE

Der Zeit gemäß, muss jede Branche auf wirtschaftliche Veränderungen reagieren, wenn sie mit der Entwicklung Schritt halten will. Unsere Branchen-Lösung Wein Plus passt sich problemlos diesen Veränderungen an und ist jederzeit mit geringem Aufwand modifizierbar und erweiterbar. So unterschiedlich die Ansprüche einzelner Unternehmen auch sein mögen, eine moderne EDV-Lösung muss heute so flexibel sein, dass sie erfolgreich am Markt agieren kann. Da ERP-Standardlösungen nur gut 75-80% der benötigten Funktionen abdecken, hat die MBS das Branchenmodul Wein Plus entwickelt, das sich an den unterschiedlichen Unternehmensgrößen und -anforderungen orientiert.

Die umfangreichen und flexiblen Standardfunktionen von Microsoft Business Solutions Navision bilden die Basis zur Abbildung sämtlicher Geschäftsbereiche, vom Einkauf, Verkauf, Rechnungswesen, Lagerverwaltung, Abfüllung bis hin zum Bereich Vertrieb und Marketing (CRM) und E-Business. Diese Module haben den Vorteil, dass sie preiswert, vielfach erprobt und somit sicher sind. Somit wird aus den Branchenmodulen von MBS in Verbindung mit der Standardsoftware eine leistungsstarke Branchen-Lösung.

## WISSEN, WORAUF ES ANKOMMT

Die Branchenlösung Wein Plus wurde in Zusammenarbeit mit österreichischen Winzern entwickelt, um die speziellen Anforderungen Ihrer Arbeit mit der Wirtschaftlichkeit eines der modernsten ERP-Systeme zu kombinieren. Unsere Motivation dies zu tun: hohe Qualität, branchenspezifische Funktionalität, schnelle Projekteinführung, kompetente Ansprechpartner in der jeweiligen Branche, Menschen, die Ihre Anforderungen nicht nur verstehen, sondern bereits über eine Lösung verfügen.

## DIE ZUKUNFT KOMMT BESTIMMT

Zahlreiche Zusatzmodule erlauben Ihnen in neue Bereiche vorzudringen, die in Zukunft an Bedeutung gewinnen werden. So ermöglichen zum Beispiel spezielle Marketing-Werkzeuge eine stärkere Kundenbindung (Customer Relationship Management CRM), indem jeder Kunde individuell mit all seinen Besonderheiten berücksichtigt wird. Die Integration des Commerce Portals erlaubt professionelle E-Commerce-Abwicklungen und geht weit über die Anforderungen eines herkömmlichen Webshops hinaus. Die Möglichkeiten sind so vielfältig, dass kaum Wünsche offen bleiben.

# Uneingeschränkte Erweiterbarkeit

Die MBS Branchen-Lösung kann auf die Anforderungen des Kunden maßgenau zugeschnitten werden. Aufbauend auf der Lösung Wein Plus werden somit nur die Module gekauft, die Sie zur individuellen Abbildung der Unternehmensprozesse benötigen. Bei wachsenden Anforderungen können jederzeit zusätzliche Module integriert werden. Durch modernste Technik lassen sich auch andere Programme z. B. über XML anbinden.

## WEIN PLUS

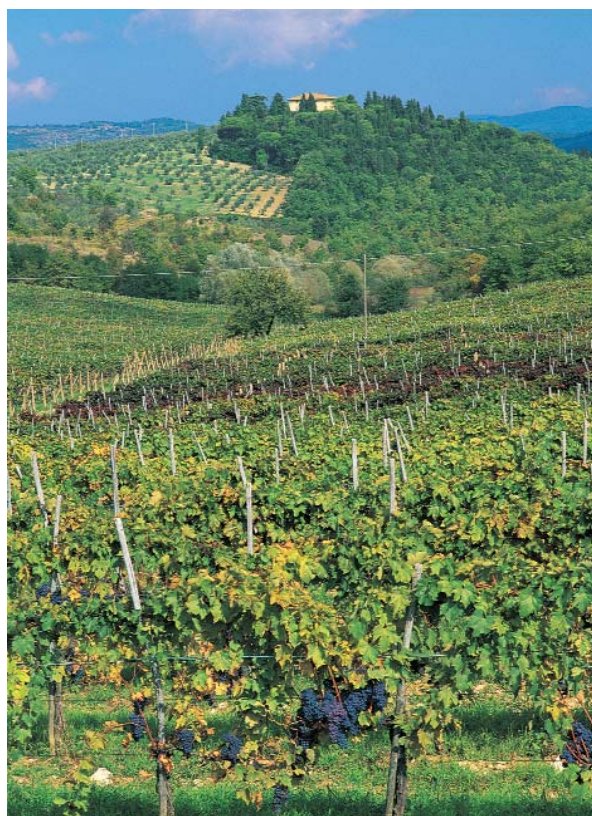
Aufbauend auf den Standardbereichen von Microsoft Business Solutions Navision, sind im Branchenmodul Wein Plus alle typischen Weinklassifizierungsmerkmale wie: Lage, Qualität, Sorte, Gebinde, Flaschenform, Jahrgang, etc. integriert. Alle betrieblichen Abläufe können, (müssen aber nicht) mit Wein Plus abgebildet werden. Dies gilt von der Erfassung der Trauben - der Traubenzukauf kann mit Hilfe des Einkaufs durchgeführt werden - über die Abfüllung, die Erstellung der Kundenrechnungen bis zur automatischen Verbuchung in die Finanzbuchhaltung. Durch die vorhandene Technologie von Microsoft Business Solutions Navision können jederzeit alle erdenklichen Auswertungen über Kunden, Kundengruppen, Artikel, Sorten, Qualitäten, etc. erstellt werden und zu allen oben genannten Merkmalen sofort die Verkaufsentwicklung nach Menge und Wert abgerufen werden.

## UMFANGREICHE INTEGRATIONSMÖGLICHKEITEN

Durch die Anbindung verschiedenster Software wie z. B. von Management-Informationssystemen MIS oder Archiv- und Dokumentenmanagement (z. B. Easy Archiv) erhalten Sie ein Werkzeug, das alle Geschäftsprozesse Ihres Unternehmens integriert. Ebenso können MS Outlook und MS Exchange für die Kommunikation mit Ihren Kunden und Lieferanten in die Branchenlösung Wein Plus integriert werden., um Ihnen Wettbewerbsvorteile und Kundenservice zu sichern.

## Die MBS Branchen-Lösung

- ist anwenderfreundlich
- ermöglicht eine vollständige Integration der Officewelt
- erschließt Kostensenkungspotenziale
- erfüllt internationale Standards
- optimiert Geschäftsprozesse
- ist Microsoft qualifiziert
- ermöglicht die Integration von Management-, Archivierungs- und Steuerungssoftware



## Alle Informationen jederzeit aktuell

### Die Funktionen der Branchen-Lösung in der Übersicht:

- Artikelklassifikation nach den Merkmalen des Österreichischen Weingesetzes
- Klassifizierung der Kunden
- Traubenzukauf und Material
- Lagerorte für Fass, Tank- und Flaschenwein
- Einfache Abfüllung mit Schwund
- Kundenprofile und Kaufverhalten
- Integrierter Bahnversand über Rail Cargo
- Entsprechende Exportpapiere
- Führung des Kellerbuches
- Chargenverfolgung und Verwaltung
- Auswertungen über Kunden und Artikel
- Gebindeverwaltung und Gebindeverrechnung

Der Bereich Verkauf ermöglicht Ihnen die vollständige Verwaltung der Debitoren, aller Verkaufsvorgänge und Forderungen. Hier werden alle notwendigen Daten über die Debitoren, wie z. B. Adresse, Zahlungs- und Lieferbedingungen etc., sowie alle Details der Verkäufe abgebildet. Darüber hinaus ist er die Schnittstelle zwischen dem reinen Verkauf, der Auftragsbearbeitung, dem Marketing und dem Customer Relationship Management.

### ANGEBOT UND AUFTRAGSBEARBEITUNG

Die Auftragsbearbeitung der MBS Branchen-Lösung Wein Plus deckt alle der branchentypischen Geschäftsvorfälle standardmäßig bereits ab und ermöglicht es, schnell und einfach Kunden zu identifizieren. Aufträge an Kunden und Verbände lassen sich ebenso einfach und effizient abwickeln, wie Verkäufe an Privatkunden. Wenn Sie Gebinde, oder unterschiedliche Verpackungen für Ihre Kunden haben, so wird das bereits bei den entsprechenden Kunden hinterlegt, und vereinfacht die Erfassung der entsprechenden Belege.

Die Preisfindung ermöglicht die Bildung spezieller Preise, Rabatte und Konditionen für Debitoren/Debitorengruppen einerseits und Artikel/Artikelgruppen andererseits. Darüber hinaus können Listenpreise in verschiedenen Währungen geführt. Entsprechende Ausfuhrpapiere von den Export sind ebenfalls bereits im Standard vorhanden.

### CHARGENVERWALTUNG UND VERFOLGUNG

Eine einfach zu verwaltende Chargenverwaltung, vom Zugang bis zum Verkauf, ermöglicht Ihnen jederzeit eine lückenlose Verfolgung der einzelnen Produktionen, Abfüllungen und Verkäufe. Ebenso können bereits Traubenzukäufe, wie auch Tankwein, bereits mit Chargen für die Verfolgung versehen werden.

# Branchenspezifische Erweiterungen

## PRODUKTE UND ARTIKEL

Grundlage des Moduls Lagerverwaltung ist der Artikelstamm. Die Artikelkarte beinhaltet alle typischen Weinklassifizierungsmerkmale wie Sorte, Lage, Qualität, Gebinde, Flaschenform und Flaschenart, und Jahrgang. Mittels der Artikelkarten wird das gesamte Lager detailliert und vollständig abgebildet. Sämtliche Ein- und Verkäufe, Zu- und Abgänge und die Erstellung von Stücklisten für die Abfüllung werden hier erfasst. Durch Kartenfenster hat der Mitarbeiter schnellen Zugriff auf alle relevanten Daten zu einem Artikel. In Verbindung mit den Modulen Einkauf und Verkauf bietet es die Möglichkeit, Artikel zu reservieren und zu steuern. Anhand von zahlreichen Statistikfenstern ist ein Nachvollzug und die Verfügbarkeit in Echtzeit jederzeit möglich. Durch die Verwendung von Lagerorten, können Fasslager, Tanklager, Flaschenlager, Materialien, etc. getrennt verwaltet werden um Bestandsaussagen transparenter zu gestalten.

## VEREINFACHTE STAMMDATENPFLEGE

Die Identifikation eines Artikels erfolgt anhand einer frei definierbaren Artikelnummer. Klassifizierungsmerkmale können bereits in der Artikelnummer verschlüsselt werden. Neue Jahrgänge (Artikel) können von vorhandenen Jahrgängen abgeleitet und automatisch angelegt werden. Der Aufwand der Stammdatenpflege wird so drastisch minimiert.

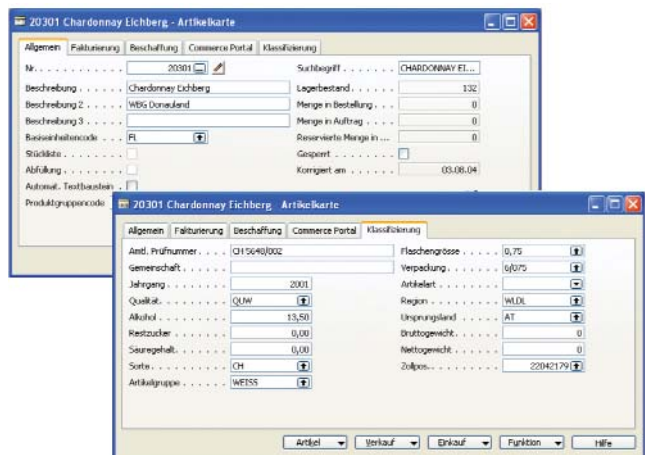
## PREISE UND PREISLISTEN

Zur Abbildung individueller Preismodelle können beliebig viele Preisgruppen definiert werden. Diese werden entweder einzelnen Kunden oder frei definierbaren Kundengruppen zugeordnet. So können sowohl Standardpreislisten, individuelle Preisvereinbarungen oder Mischformen der genannten Modelle ohne großen Verwaltungsaufwand abgebildet werden. Hierbei ist es grundsätzlich möglich, zwischen Auftragsbearbeitung und Barverkauf zu differenzieren.

## RABATTE UND ZUSCHLÄGE

Ein charakteristisches Merkmal der Auftragsbearbeitung in vielen Unternehmen der Weinwirtschaft ist die Vielfalt möglicher Rabatte wie z.B. Sonderrabatt, Abholvergütung, Aktionsrabatt und vieles mehr. Wein Plus gestattet die Hinterlegung beliebig vieler kunden- bzw. kundengruppenspezifischer Rechnungszusatzrabatte. Hierbei können die Art des Zusatzrabatts (Prozentwert, fester Betrag oder Betrag pro Flasche), individuell festgelegt werden.

Abbildung 1:  
Artikelkarte mit Klassifizierungs-  
merkmalen



## Mehr Effizienz durch transparente Abläufe

### Schlüsselnutzen

- Hohe Flexibilität
- integriertes System
- effizientes Produkthandling
- integrierte Abfüllung
- transparente Bestandsübersicht
- Klassifizierung der Artikel
- einfache und effiziente Gebindeverwaltung

### BARVERKAUF

Barfakturen für Selbstabholer können sofort ohne Wartezeiten für Ihre Kunden erstellt werden. Neben der vollständigen Funktionalität der Auftragsbearbeitung unterstützt Wein Plus darüber hinaus den Einsatz von Scannern zum Einlesen von EAN-Barcode. Eine Anbindung an Zahlungssysteme (GABE) kann ebenfalls integriert werden. Die so erstellten Offenen Posten der Barfakturen werden dadurch automatisch ausgeglichen.

### ZENTRALEN UND FILIALEN

Eine Besonderheit der Kundengruppe Lebensmitteleinzelhandel ist die Zentralen-Filialen-Struktur. Hierbei erfolgt typischerweise die Lieferung an die Filiale (Markt) und die Rechnungsstellung an die Zentrale. Zur Berücksichtigung filialen- bzw. zentralenspezifischer Preise und Konditionen ermöglicht Wein Plus die Hinterlegung von Preis- bzw. Konditionenhierarchien.

### INKASSO UND ZENTRALREGULIERUNG

Wein Plus ermöglicht den Forderungsausgleich über zentrale Inkassostellen. Hierzu kann jedem Debitor eine Inkassostellennummer zugeordnet werden.

### BAHNVERSAND

Ein modernes ERP-System soll Ihnen auch zeitliche Einsparungen bei der Erfassung und Bearbeitung Ihres Warenversandes garantieren. In Zusammenarbeit mit RailCargo /ÖBB, haben wir ein Formular entwickelt, das den bisherigen Packschein ersetzt und den Versand Online ermöglicht.

### MARKETING (CRM)

Es wird immer wichtiger, auf die Wünsche seiner Kunden schnell und effizient zu reagieren. Informationen auf Knopfdruck gehören genauso in diesen Bereich, wie die gezielte Informationsausendung an einen vordefinierten Personenkreis. Wein Plus bietet Ihnen ein Werkzeug, mit dem Sie genau diese Problemstellungen lösen können. Senden Sie Informationen über Ihren neuesten Jahrgang per E-mail an Ihre Stammkunden. Selektieren Sie nach Vorlieben, Bestellmengen, etc. und erhöhen Sie somit die Effizienz Ihrer Aussendungen. Bei Anrufen haben Sie auf Knopfdruck alle relevanten Kundendaten, wie zum Beispiel Informationen zu den letzten Bestellungen oder offene Rechnungen, auf Ihrem Monitor und das ohne langes Suchen in Papierbergen auf Ihrem Schreibtisch.

# Kostenoptimierung durch bessere Planung

## BESTELLWESEN

Das Bestellwesen erzeugt automatisch Bestellvorschläge auf der Grundlage der aktuell verfügbaren Artikelmengen und der definierten Mindestbestände. Durch ein integriertes Auskunftswesen haben Sie zu jedem Zeitpunkt einen präzisen Überblick über die Bestände, Bestellungen bei Lieferanten und die sich daraus ergebende Verfügbarkeit von Mengen in Echtzeit. Dies erlaubt Ihnen, den Lagerbestand gering zu halten und durch eine effiziente Planung Kosten zu senken.

## EINFACHE ABFÜLLUNG

Über das Modul Stücklisten in Wein Plus können Sie Ihre Abfüllungen (Flaschen) einfach und effizient gestalten und haben die Möglichkeit den Mehrverbrauch (Schwund) über eigene Buchungsarten zu dokumentieren. Die entsprechenden Hilfsmaterialien (Flaschen, Etiketten, Korken, etc.) werden automatisch vom Lager abgebucht, und hilft Ihnen so Ihre Lagerstände zu optimieren.

## AUSWERTUNGEN UND STATISTIKEN

Der Anwender kann die Lagerorte mit den dazugehörigen Lagerplätzen frei definieren; dies können z. B. auch Sperr-, Quarantäne oder Außenlager sein. Aus einem Auftrag können die Lagerbestände abgefragt und reserviert werden. Der Lagerbestand wird bei jedem Buchungsvorgang aktualisiert und eine Bestandskontrolle ist bis zur Eingangsrechnung zurückzufolgeln.

Abbildung 2:  
Artikelstatistik nach Qualität und Sorte.

Datum: 01.01.02..31.12.02  
Lagerort: [Dropdown]  
Artkelnr.: [Dropdown]  
Flaschen: [Dropdown]

**Aktive Stufe 1 = Artikelgruppenfilter**

Code	Feld Filter Text1	Art.-Gruppe...	Verkauf (MW)	Verkauf (Men...)	DB	DB %	Liter
WEISS	WEISS	WEISS	2.304,30	459,00	997,20	43,28	329,63
ROT	ROT	ROT	2.165,70	429,00	767,55	35,44	321,75
ROSE	ROSE	ROSE	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
LIKÖR	LIKÖR	LIKÖR	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
ESSIG	ESSIG	ESSIG	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
BRAND	BRAND	BRAND	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Summe</b>			<b>4.470,00</b>	<b>888,00</b>	<b>1.764,75</b>	<b>39,48</b>	<b>651,38</b>

Datum: 01.01.02..31.12.02  
Lagerort: [Dropdown]  
Artkelnr.: [Dropdown]  
Flaschen: [Dropdown]

**Aktive Stufe 2 = Qualitätsstufe Filter**

Code	Feld Filter Text1	Art.-Gruppe...	Verkauf (MW)	Verkauf (Men...)	DB	DB %	Liter
SPL	Spätlese	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
SPIR	Sprituosen	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
SOE	Sonstige Erzeugnisse	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
QJW	Qualitätswein	WEISS	2.046,90	420,00	884,10	43,19	315,00
LDW	Landwein	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
KAB	Kabinett	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
INW	Industrie Wein	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
ETW	Eswein	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
BAL	Beerenauslese	WEISS	257,40	39,00	113,10	43,94	14,63
AUB	Ausbruch	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
ALW	Auslese	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Summe</b>			<b>2.304,30</b>	<b>459,00</b>	<b>997,20</b>	<b>43,28</b>	<b>329,63</b>

Datum: 01.01.02..31.12.02  
Lagerort: [Dropdown]  
Artkelnr.: [Dropdown]  
Flaschen: [Dropdown]

**Aktive Stufe 3 = Sorte Filter**

Code	Feld Filter Text1	Art.-Gruppe...	Verkauf (MW)	Verkauf (Men...)	DB	DB %	Liter
MT	Müller Thurgau(Rivaner)	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
MO	Muskat Ottonel	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
JU	Jubläumsrebe	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
GV	Grüner Veltliner	WEISS	802,50	201,00	340,20	42,39	150,75
GR	Grauer Burgunder(Pino...	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
GB	Goldburger	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
FV	Frühroter Veltliner(Mol...	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
FU	Furmint	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CH	Chardonnay	WEISS	622,80	108,00	266,40	42,77	81,00
BO	Bouvier	WEISS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Summe</b>			<b>2.046,90</b>	<b>420,00</b>	<b>884,10</b>	<b>43,19</b>	<b>315,00</b>

## Kostensenkung durch elektronischen Datenaustausch

### **Modernste Technologie für einen gewinnbringenden Datenaustausch:**

#### **User Portal**

- Webzugang für Mitarbeiter
- Zugriff auf aktuelle Informationen in Microsoft Business Solutions Navision
- Vollständige Integration in der MBS Branchen-Lösung
- Individuelle Benutzeroberfläche

#### **Commerce Portal**

- Rollenbasierter Webzugriff für Verkäufer, Lieferanten und Kunden
- Personalisierte Oberfläche für jeden Benutzer
- Keine doppelte Datenhaltung
- Einfache Administration

Unter E-Commerce versteht man heute die elektronische Abwicklung und Integration geschäftlicher Prozesse mit Partnern durch die Zusammenarbeit über das Internet. Microsoft Business Solutions Navision unterstützt Sie dabei mit einer effizienten Arbeitsumgebung, die auch in der MBS Branchen-Lösung Wein Plus vollständig integriert ist.

#### **USER PORTAL**

Das User Portal ist eine interaktive Schnittstelle, mit deren Hilfe Mitarbeiter ortsunabhängig Zugriff auf Microsoft Business Solutions Navision haben. Hierzu ist nur ein PC mit einem Standardbrowser und ein Internetanschluss nötig. Sie haben dann von jedem Ort aus die Möglichkeit, ohne die Anwendungssoftware auf dem PC installiert zu haben, auf wichtige Informationen aus Ihren Firmendaten aus Microsoft Business Solutions Navision zuzugreifen.

#### **COMMERCE PORTAL**

Das Commerce Portal ist der Anwendungsbereich von Microsoft Business Solutions Navision für den webbasierten Zugriff und die Zusammenarbeit zwischen Geschäftspartnern, Kunden und Verkäufern. Es erlaubt den direkten, webbasierten Zugriff auf Informationen und Funktionen von Microsoft Business Solutions Navision und ermöglicht weit mehr als die Einsicht in einen Produktkatalog. Das Commerce Portal bildet die Basis für den elektronischen Austausch von Geschäftsdokumenten.

#### **COMMERCE GATEWAY UND XML-SCHNITTSTELLE**

Commerce Gateway bedeutet Datenaustausch mittels eines Standardformats. Auf dieser Basis ist der Austausch von Dokumenten im XML-Format und anderer Daten zwischen Microsoft Business Solutions Navision und einer beliebigen Businesslösung anderer Hersteller über das Internet möglich. So können beispielsweise Angebote, Bestellungen oder Rechnungen aus fremden Systemen der Geschäftspartner eingelesen oder an diese versendet werden. Der Vorteil: Es wird kein externes Programm benötigt. So können Sie neue Absatzmärkte erschließen und sich den Anforderungen Ihrer Geschäftspartner schnell und flexibel anpassen.

**MBS - MODERN BUSINESS SYSTEMS**  
**KOMPETENZ AUS EINER HAND**

.... ist ein österreichweites System- und Lösungshaus für sämtliche Belange einer modernen Informationstechnologie. In einer Zeit des großen Umbruches, in der eine neue, virtuelle Welt entsteht, sind Informationen zum begehrtesten Rohstoff geworden. Schneller Zugriff auf diese Informationen und deren effiziente Be- und Verrarbeitung werden zur Bedingung für einen langfristigen Unternehmenserfolg. Wir stellen unseren Kunden die dazu benötigten IT-Gesamtlösungen und Dienstleistungen zur Verfügung und bieten den Zugang zu den neuesten Technologien.

MBS hat es sich zum Ziel gemacht, alle Anforderungen an eine moderne IT-Landschaft anhand innovativer betriebswirtschaftlicher Gesamtlösungen abzudecken. Dabei spielen die Themen Beratung, Einführungsunterstützung und vor allem eine langfristige und partnerschaftliche Betreuung unserer Kunden und deren Informationstechnologie eine wesentliche Rolle.

Ziel unserer Lösungen ist, einen entsprechenden Nutzen und somit Wettbewerbsvorteil für unsere Kunden zu erzielen. Eine faire und langfristige Partnerschaft ist Basis für gegenseitigen Erfolg und ein wesentliches Element unserer Unternehmensleitsätze.

Eine Reihe bedeutender Unternehmen vertraut auf die Kompetenz und weitreichende IT-Erfahrung, welche MBS zu einem führenden System- und Lösungshaus in Österreich gemacht haben.

MBS - ein Höchstmaß an Beratung und Service für mehr Nutzen und mehr Erfolg für unsere Kunden!

**MBS - Modern Business Systems Informationssysteme Gesellschaft mbH**

Hasnerstraße 11 · A-4020 Linz · Telefon +43(0)732/6527670 · Telefax +43(0)732/652767299 · E-Mail: [linz@mbs.at](mailto:linz@mbs.at)  
Kärntner Straße 400 · A-8054 Graz · Telefon +43(0)316/2439660 · Telefax +43(0)316/243966299 · E-Mail: [graz@mbs.at](mailto:graz@mbs.at)  
Mariahilferstraße 123/3 · A-1060 Wien · Telefon +43(0)1/59999231 · Telefax +43(0)1/59999233 · E-Mail: [wien@mbs.at](mailto:wien@mbs.at) · [www.mbs.at](http://www.mbs.at)

**MICROSOFT BUSINESS SOLUTIONS** ist der verlässliche Partner, der flexible Technologie mit umfangreicher Geschäftskompetenz vereint und Sie – zur langfristigen Sicherung Ihres Erfolgs – nachhaltig unterstützt, schnell fundierte Unternehmensentscheidungen zu treffen. Microsoft Business Solutions ist einer der sieben Geschäftsbereiche der Microsoft Corporation mit insgesamt 276.000 Kunden und 3.800 Mitarbeitern. Er bietet vollständig integrierte Unternehmensanwendungen für kleine und mittelständische Firmen sowie Organisationen mittlerer Größe an, die die durchgängige Automatisierung von Geschäftsprozessen zwischen Mitarbeitern, Kunden, Lieferanten und Partnern ermöglichen. Die Lösungen optimieren strategische Geschäftsprozesse, angefangen bei Finanzbuchhaltung, Businessanalysen und Human Resources Management über Projektmanagement, Customer Relationship Management, Supply Chain Management und E-Commerce bis hin zu Fertigung und Handel.

Die Businesslösungen basieren auf Standardsoftware und sind – bei einem sehr guten Preis-Leistungs-Verhältnis – exakt auf die Bedürfnisse wachsender mittelständischer Unternehmen ausgerichtet. Sie sind schnell zu implementieren, einfach zu bedienen und leicht an wechselnde Anforderungen anpassbar.

4.700 Vertriebs-, Implementierungs- und Servicepartner mit weltweit 30.000 Mitarbeitern gewährleisten einen umfassenden Service für Unternehmen aus nahezu allen Branchen.

Weitere Informationen zu den Produkten und Lösungen von Microsoft Business Solutions stehen im Internet unter [www.microsoft.com/austria/BusinessSolutions](http://www.microsoft.com/austria/BusinessSolutions) zur Verfügung.

#### MICROSOFT BUSINESS SOLUTIONS FINDEN SIE IN:

AUSTRALIEN · BALTIKUM · BELGIEN · BRASILIEN · DÄNEMARK · DEUTSCHLAND · FINNLAND · FRANKREICH · GRIECHENLAND  
GROSSBRITANNIEN · INDIEN · ISLAND · ITALIEN · KANADA · KROATIEN · MEXIKO · NIEDERLANDE · NORWEGEN  
ÖSTERREICH · POLEN · PORTUGAL · RUSSLAND · SCHWEDEN · SCHWEIZ · SINGAPUR · SLOWENIEN · SPANIEN  
SÜDAFRIKA · TSCHHECHISCHE REPUBLIK · TÜRKEI · UNGARN · USA · ZENTRALES NORDAFRIKA UND MITTLERER OSTEN



Microsoft Business Solutions

